



| № | Дата на получаване | Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос | Разяснения от УО |
|--|--------------------|---|---|
| Дата на разясненията от УО: 20 февруари 2019 г. | | | |
| 127. | 12.02.2019 г. | <p>Здравейте,</p> <p>Във връзка с отворената за кандидатстване процедура BG16RFOP002-2.040 „Подобряване на производствения капацитет в малките и средни предприятия“, моля да дадете отговор на следния въпрос:</p> <p>В „Приложение И“ Критерии и методология за оценка на проектни предложения по Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014-2020 е посочена следната формула за изчисление на индикатора „Нарастване на производителността“:</p> <p>[(Средната стойност на производителността за разглеждания прогнозен период минус претеглената производителност за 2015, 2016 и 2017 г.) делено на претеглената производителност за 2015, 2016 и 2017 г.] умножено по 100.</p> <p>Отново според „Приложение И“ Критерии и методология за оценка на проектни предложения по Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014-2020, Претеглената производителност за 2015, 2016 и 2017 г., необходима за получаването на индикатора „Нарастване на производителността“, се изчислява като претеглен сбор от производителността за 2015, 2016 и 2017 г. при следната относителна тежест на всяка от годините: 2015 г. - 20%, 2016 г. – 30% и 2017 г. – 50%. Производителността за всяка от годините се изчислява по следния начин: Отчет за приходите и разходите за съответната година, Раздел А, т. I “Приходи от оперативна дейност”, Ред „Нетни приходи от продажби“ (код 15100) делено на ред „Наети лица по трудово или служебно правоотношение (на пълно и непълно работно време)“ (код 1000) от Отчета за заетите лица, средствата за работна заплата и други разходи за труд за съответната година.</p> <p>Моля да дадете насоки как следва да се изчисли критерият и каква стойност да се запише в индикатора, при положение че потенциален кандидат няма „Наети лица по трудово или служебно правоотношение (на пълно и непълно</p> | <p>Начинът на изчисляване на критерия „Нарастване на производителността на предприятието“ от Критериите за техническа и финансова оценка (Приложение И) е посочен в колона „Източник на проверка“ към критерия. Видно от представената формула, за изчисляване на производителността за всяка една от годините, приети за базови, се взимат предвид данните от ред „Нетни приходи от продажби“ (код 15100) от Отчета за приходите и разходите, които се делят на ред „Наети лица по трудово или служебно правоотношение (на пълно и непълно работно време)“ (код 1000) от Отчета за заетите лица, средствата за работна заплата и други разходи за труд за съответната година. При условие че кандидатът няма нито едно лице, което да е наето по трудово или служебно правоотношение в рамките на посочения код за нито една от референтните години (2015, 2016 или 2017 г.), претеглената производителност за базовия период не може да бъде изчислена, в резултат на което не може да се прецени и дали има или няма ръст на показателя по отношение на прогнозния период.</p> <p>В тази връзка, ако предприятието попада в описаната хипотеза, същото би получило „0“ по критерия „Нарастване на производителността на предприятието“.</p> <p>Съгласно Условиата за кандидатстване и Критериите и методологията за оценка на проектни предложения „В случай че дадено проектно предложение получи „0“ точки по критерий 3 от раздел III „Ефект от изпълнението на проекта“, проектното предложение се отхвърля“.</p> |



| № | Дата на получаване | Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос | Разяснения от УО |
|------|--------------------|--|---|
| | | <p>работно време)“ (код 1000) за 2015, 2016 и 2017 г., тъй като в този случай следва да има делене на 0.</p> <p>Т.е. производителността за всяка от годините се изчислява по следния начин: [Ред „Нетни приходи от продажби“ (код 15100) делен на 0]. От тук следва, че Индикаторът „Нарастване на производителността“ ще има следния вид като формула: [(Средната стойност на производителността за разглеждания прогнозен период минус 0) делено на 0] умножено по 100.</p> <p>Кандидатът има едно заето лице, попадащо в код 1600 – работещи собственици, което в случая не се взема предвид. Към 2018 година кандидатът вече има наети лица по трудово или служебно правоотношение (на пълно и непълно работно време).</p> <p>Как следва да се изчисли Претеглената производителност и каква стойност следва да се запише в индикатора „Нарастване на производителността“, за да се избегне деленето на 0 и изчисленията да бъдат възможни?</p> <p><i>Подател: Светлана Йорданова</i> <i>Ел. поща: svetlana.hr.yordanova@gmail.com</i></p> | |
| 128. | 12.02.2019 г. | <p>Здравейте,</p> <p>Имаме въпрос по процедура BG16RFOP002-2.040 „Подобряване на производствения капацитет в малките и средни предприятия“</p> <p>В условията за кандидатстване има условие фирмите да имат минимум три приключени финансови години (2015, 2016 и 2017 г.) преди датата на обявяване на процедурата.</p> <p>Към крайния срок - 16.30 часа на 21 май 2019 г. - ще има публикуван и финансов отчет за 2018.</p> <p>Фирмата, за която питам, е регистрирана през 2016, следователно няма отчет за 2015. Но ще има за 2018 г.</p> <p>Допустимо ли е да кандидатства в този период?</p> <p>Благодаря предварително!</p> <p><i>Подател: Весеслава Танчева</i></p> | <p>Съгласно т.11.1 от Условията за кандидатстване, за да са допустими кандидатите същите следва да имат минимум три приключени финансови години (2015, 2016 и 2017 г.) преди датата на обявяване на процедурата. Източник на информация за проверка за съблюдаване на посоченото изискване са Отчет за приходите и разходите и Счетоводен баланс за 2015, 2016 и 2017 г., Търговски регистър и регистъра на юридическите лица с нестопанска цел (ЮЛНЦ). При условие че кандидатът не може да предостави Отчет за приходите и разходите и Счетоводен баланс за 2015 г. или в случай, че съгласно информацията в Търговския регистър и регистъра на юридическите лица с нестопанска цел (ЮЛНЦ) кандидатът е регистриран през 2016 г., предприятието ще се счита, че не отговаря на посоченото изискване и проектното предложение ще бъде отхвърлено.</p> |



| № | Дата на получаване | Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос | Разяснения от УО |
|------|--------------------|--|--|
| | | <i>Ел. поща: vtancheva@gmail.com</i> | |
| 129. | 12.02.2019 г. | <p>Здравейте!</p> <p>Моля за вниманието Ви относно допустимостта на разходите за обучение като част от цената на предвиден за закупуване актив. При положение, че в цената освен разходи за доставка, са включени и разходи за обучение, ще се счита ли този разход за допустим? Благодаря Ви!</p> <p><i>Подател: Мая Цветанова</i> <i>Ел. поща: mai4inka@abv.bg</i></p> | <p>Съгласно т. 14.2. от Условието за кандидатстване по настоящата процедура са допустими само два вида разходи:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) Разходи за придобиване на машини, съоръжения, оборудване, представляващи дълготрайни материални активи (ДМА), необходими за изпълнението на проекта. 2) Разходи за придобиване на специализиран софтуер (вкл. за неговото разработване), представляващи дълготрайни нематериални активи (ДНА), необходими за изпълнението на проекта – до 200 000 лв. <p>Допълнително в бележка под линия е пояснено, че разходите за доставка, монтаж, инсталиране, изпитване и въвеждане в експлоатация на оборудване/машини/съоръжения следва да бъдат включени в общата стойност на съответните активи, посочени в бюджета на проекта (т. 5 от Формуляра за кандидатстване). В случай че са посочени в отделни редове в бюджета на проекта, същите ще бъдат премахнати от бюджета.</p> <p>Сред описаните по-горе разходи не са включени разходите за обучение на персонала за работа с дълготрайните активи. Съгласно НСС 16 и 38, разходите за обучение на персонала за работа с дълготрайните материални и нематериални активи не се включват в първоначалната им оценка, а се отразяват като разходи за квалификация на персонала.</p> |
| 130. | 12.02.2019 г. | <p>Във връзка с процедура на подбор на проекти BG16RFOP002-2.040 „Подобряване на производствения капацитет в малките и средни предприятия“, моля да отговорите на следния въпрос:</p> <p>Допустим разход ли е ДМА, който ще подобри производствения капацитет на предприятието, но ще бъде използван от кандидата и извън територията на България? Например: Потенциален кандидат с дейност по ремонтни услуги (КИД група С33) има стопански обект, в който се извършват ремонтите. Желаете да инвестира в още един обект, но от преместваем тип - ДМА съоръжение, в който също да се извършват ремонти.</p> | <p>Съгласно информацията, представена в т. 13.1. от Условието за кандидатстване, инвестицията следва да се поддържа в региона получател най-малко три години след изпълнението на проекта. Посоченото изискване ще бъде проверявано както чрез извършване на проверки на място, включително и относно обстоятелствата дали съответният актив е доставен, инсталиран, тестван и пуснат в експлоатация, отговаря на техническите спецификации, използва се на определеното място за целите на проекта, съгласно административния договор за предоставяне на безвъзмездна финансова помощ, така и чрез проследяване на изпълнението на индикаторите по т. 7.2 от Условието за кандидатстване по процедурата. В тази връзка, в случай че бъде сключен административен договор</p> |



| № | Дата на получаване | Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос | Разяснения от УО |
|------|--------------------|--|--|
| | | <p>Поради спецификата на работа част от ремонтите се извършват извън територията на България и в тази връзка допустимо ли е активът (тъй като ще е от преместваем тип) да се използва и извън България и да се връща обратно след приключване на съответния ремонт?</p> <p><i>Подател: Ева Веселинова</i> <i>Ел. поща: eva-veselinova_@abv.bg</i></p> | <p>за предоставяне на безвъзмездна финансова помощ, кандидатите следва да имат предвид задължението да осигуряват постоянен достъп на Управляващия орган до местата, където ще се осъществява проекта, в това число и достъп до информационните системи, както и до всички документи и бази данни, свързани с финансово-техническото управление на проекта, съгласно чл. 14.5 от Общите условия (Приложение Ф към Условията за изпълнение).</p> <p>На база посоченото придобиването на активи и тяхното използване извън територията на Република България, е недопустимо.</p> |
| 131. | 12.02.2019 г. | <p>Здравейте,</p> <p>бих искала да задам следния въпрос по отношение на условието за допустимост на кандидатите за реализирани нетни приходи от продажби общо за последните три финансови години в зависимост от категорията на предприятието - кандидат:</p> <p>Реализираните нетни приходи от продажби трябва да отговарят на праговете в таблицата на стр. 16, т. 4. от отчетите на кандидата индивидуално или сумарно от отчетите на всички негови свързани лица ?</p> <p>Или, ако кандидатът индивидуално е микро предприятие и има сумарно повече от 210 000 лева оборот, но е свързано лице и заради тази свързаността става средно предприятия, ще се търси ли сумарно оборот от равно / над 3 000 000 лв.</p> <p>Благодаря,</p> <p>Поздрави,</p> <p><i>Подател: Любена Димитрова</i> <i>Ел. поща: lubenageorgieva@gmail.com</i></p> | <p>Обръщаме внимание, че изискването кандидатите да са реализирали определен размер нетни приходи от продажби общо за последните три приключени финансови години (2015, 2016 и 2017 г.), съгласно посоченото в подточка 4 на т. 11.1. от Условията за кандидатстване, се отнася индивидуално за предприятието кандидат, а не общо за всички предприятия, с които същото се явява свързано предприятие.</p> <p>Източник на информация за изискването е Раздел А „Приходи”, т. I „Приходи от оперативна дейност”, сбор от сумите по ред „Нетни приходи от продажби” (код 15 100) от приходната част на индивидуалния Отчет за приходите и разходите за 2015, 2016 и 2017 години на предприятието кандидат.</p> <p>Независимо, че изискването за нетни приходи от продажби е индивидуално за предприятието кандидат, преценката дали същото е микро, малко или средно предприятие следва да се направи след като се вземат предвид всички обстоятелства, посочени в Закона за МСП относно определянето на категорията предприятие и по-специално текстовете от чл. 3 до чл. 4г.</p> <p>Едва след като се отчетат всички отношения на свързаност и/или партньорство, които дадено предприятие може да има с други предприятия и се определи неговата категория, следва да се прецени кой праг за нетни приходи от продажби съгласно посоченото в подточка 4 на т. 11.1. от Условията за кандидатстване е приложим за кандидата.</p> <p>В посочения от Вас пример, ако след като се изследва свързаността на дадено предприятие се прецени, че същото е средно предприятие, то за него е</p> |



| № | Дата на получаване | Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос | Разяснения от УО |
|------|--------------------|---|--|
| | | | приложимо изискването нетните приходи от продажби общо за последните три приключени финансови години (2015, 2016 и 2017 г.) да са $\geq 3\,000\,000$ лева съгласно индивидуалния му Отчет за приходите и разходите за разглеждания период (2015 г., 2016 г. и 2017 г.). |
| 132. | 12.02.2019 г. | Здравейте, Ако едно предприятие има списъчен брой на персонала за малко предприятие, но годишен оборот и стойност на активите за микро, това предприятие какво е - малко или микро? <i>Подател: Христо Иванов</i> <i>Ел. поща: hristo7ivanov@gmail.com</i> | Съгласно представената в запитването Ви информация посоченото от Вас предприятие е малко предприятие. |
| 133. | 12.02.2019 г. | Здравейте, Собствеността на Фирма А (кандидат по процедурата) е разпределена както следва - 50% на физическо лице и 50% на Фирма Б. Моля за становище дали Фирма Б следва да се вземе като предприятие-партньор или като свързано предприятие, притежавайки точно 50% от дяловете на Фирма А. Успешен ден! <i>Подател: Цвета Митева</i> <i>Ел. поща: cveta_lm@abv.bg</i> | Предвид информацията, съдържаща се в запитването Ви и съгласно разпоредбите на чл. 4, ал. 3 от Закона за малките и средните предприятия, описаната от Ваша страна хипотеза представлява партньорство между фирма „А“ и фирма „Б“. Партньорство е налице, когато процентното съотношение на притежание на капитал или брой гласове от друго предприятие е в размер на от 25% до 50% включително. |
| 134. | 13.02.2019 г. | Здравейте, Моля за отговор на следните въпроси: 1.КИД на фирмата кандидат по процедурата за 2017г. е 63.11 Обработка на данни, хостинг и подобни дейности. По процедурата фирмата ни иска да закупи Сървъри чрез които да може да увеличи количеството предоставяни хостинг и облачни услуги. За безпроблемното функциониране на новозакупените сървъри е необходимо те да бъдат поставени в специално оборудвани помещения. Фирмата ни не разполага с такива помещения и бихме желали физически сървърите да бъдат позиционирани в дейта център. | 1. Изхождайки от икономическата дейност, която осъществява кандидатът и при условие, че посочените от Вас сървъри имат пряко отношение към подобряване на производствения капацитет на предприятието и отговарят на останалите изисквания и ограничения на процедурата, биха се считали за допустими. С оглед на обстоятелството, че помещенията, които ще ползвате за целите на придобитите по проекта активи не са Ваша собственост, а под наем, обръщаме внимание, че съгласно Условието за кандидатстване инвестицията следва да се поддържа в региона получател най-малко три години след изпълнението на проекта. В тази връзка, в случай че бъде сключен административен договор за |



| № | Дата на получаване | Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос | Разяснения от УО |
|---|--------------------|--|--|
| | | <p>Бихме желали да разберем дали това е допустимо по процедурата?</p> <p>2. Фирмата ни е регистрирана, има офис и извършва дейността си в гр. Варна. Възнамеряваме да поставим новозакупените сървъри в дейта център в гр. София. Фирмата не предвижда разкриването на офис или назначаването на служители в гр. София – в този случай къде следва да бъде разписано в проекта мястото на изпълнение – в гр. Варна където реално работят служителите на фирмата и от където се контролира работата на сървърите или в гр. София, където физически ще са разположени те, но няма да има служители на фирмата които да ги обслужват.</p> <p>3. Разполагането на сървърите в нов дейта център следва ли да се смята за разкриване на нов стопански обект при положение, че там няма да има назначени служители на фирмата ни и реално физически няма да има служители, които да работят с тях, а всичко ще се извършва дистанционно от сега съществуващия офис на фирмата в гр. Варна.</p> <p>Успешен ден!</p> <p><i>Подател: Цвета Митева</i> <i>Ел. поща: cveta_miteva@abv.bg</i></p> | <p>предоставяне на безвъзмездна финансова помощ, кандидатите следва да имат предвид задължението да осигуряват постоянен достъп на Управляващия орган до местата, където ще се осъществява проекта, в това число и достъп до информационните системи, както и до всички документи и бази данни, свързани с финансово-техническото управление на проекта, съгласно чл. 14.5 от Общите условия (Приложение Ф към Условията за изпълнение). В допълнение следва да имате предвид, че по процедурата разходите за наем на дейта центрове и/или други помещения, не са допустими.</p> <p>2. Мястото на изпълнение на проекта е мястото на физическото осъществяване на инвестицията. В описания от Вас случай за място на изпълнение на проекта следва да се посочи гр. София.</p> <p>3. В случай че питането Ви се отнася до една от допустимите по процедурата първоначални инвестиции в материални и нематериални активи (приложими при избран от кандидатите режим „регионална инвестиционна помощ“), а именно „създаване на нов стопански обект“, обръщаме внимание, че създаването на нов стопански обект означава създаването на нова различна производствена единица, а не на ново различно юридическо лице. За да се определи като стопански обект производствената единица трябва да е пространствено, функционално и организационно отделена единица, която се характеризира с висока степен на автономност.</p> <p>Водеща характеристика за определянето на инвестицията като нов стопански обект, а не разширяване на капацитета на съществуващ стопански обект, е това дали предприятието вече има стопански обект на същото място, т.е новият стопански обект трябва да бъде самостоятелно обособен, без да разчита на съвместни технически ресурси със съществуващия стопански обект.</p> <p>В тази връзка и на база представената в запитването информация посоченото от Вас би представлявало по-скоро „разширяване капацитета на съществуващ стопански обект“, което също е допустима инвестиция по настоящата процедура в рамките на режим „регионална инвестиционна помощ“.</p> <p>Следва да имате предвид, че окончателно становище ще бъде взето от</p> |



| № | Дата на получаване | Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос | Разяснения от УО |
|------|--------------------|--|---|
| | | | Оценителната комисия в Управляващия орган, която ще разполага с цялата информация и документация относно конкретното проектно предложение. |
| 135. | 13.02.2019 г. | <p>Здравейте, моята фирма се занимава с хостинг услуги. Искаме да си закупим по процедурата сървъри и специализиран софтуер, който да оптимизира и ръководи работата на сървърите. Той ще бъде възложен за разработка специално за нуждите на фирмата ни и ще ни помогне така да се организира работата на сървърите (старите на фирмата и новите закупени по проекта), че реално да се увеличи производствения капацитет на фирмата. Допустимо ли е закупуването на такъв софтуер?</p> <p>Поздрави!</p> <p><i>Подател: Жана Ковачева</i> <i>Ел. поща: jana_kovacheva@abv.bg</i></p> | <p>По отношение закупуването на сървъри в случаите, когато предприятието се занимава с хостинг услуги, може да се запознаете с отговор на въпрос 134, т. 1.</p> <p>По отношение допустимостта на софтуер, който да оптимизира и ръководи работата на сървърите обръщаме внимание, че съгласно Условието за кандидатстване допустими са разходи за придобиване на специализиран софтуер (вкл. за неговото разработване), представляващи дълготрайни нематериални активи (ДНА), необходими за изпълнението на проекта. Същевременно като недопустими са посочени дейности/разходи, свързани с разработване и въвеждане на базирани на ИКТ системи и приложения за управление на бизнеса като ERP системи, CRM системи, (MOM/MES системи), Business Intelligence или друг вид базирани на ИКТ системи и приложения за управление на бизнес процесите в предприятията.</p> |
| 136. | 13.02.2019 г. | <p>Здравейте,</p> <p>Във връзка с обявената процедура за подобряване на производствения капацитет в МСП (с краен срок – 21.05.2019г.), моля за отговор на следните въпроси:</p> <p>1. В т. 7.1. от Условието за кандидатстване е посочено, че проектните предложения по настоящата процедура следва <u>задължително</u> да имат принос към постигането на индикатора за резултат „Производителност на МСП“. Доколкото в критериите за допустимост по процедурата (Приложение И) не е предвиден критерий, който да отразява горното изискване, по какъв начин ще се проверява това изискване и в кои случаи ще се счита, че то е изпълнено.</p> <p>2. Допустимо ли е проектното предложение на кандидат да предвижда само закупуването на дълготрайни нематериални активи (ДНМА) при съобразяване с предвиденото ограничение на разходите в този случай?</p> <p>3. В раздел 14.1. от Условието за кандидатстване е предвидено, че следва да се представи оферта от производител/първи доставчик за всяка инвестиция в ДМА или ДНА. Съответно ДМА и ДНА следва да бъдат описани в Приложение Ж.</p> <p>Същевременно в т. 14.2. е предвидено, че са допустими разходи за ДНА,</p> | <p>1. Настоящата процедура се реализира в рамките на инвестиционен приоритет 2.2 на Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014-2020, в рамките на който се цели постигане на положителен ефект върху развитието на устойчива пазарна конкурентоспособност на българските МСП, с оглед повишаване на производителността и експортния им потенциал. В тази връзка на ниво оперативна програма и инвестиционен приоритет са заложили два индикатора за резултат „Производителност на МСП“ и „Обем на износа на стоки и услуги, реализиран от МСП“ като съгласно Условието за кандидатстване проектните предложения по процедурата следва <u>задължително</u> да имат принос към постигането на индикатора за резултат „Производителност на МСП“, както и да допринасят за изпълнението на индикатора за резултат „Обем на износа на стоки и услуги, реализиран от МСП“ в случаите, когато това е приложимо.</p> <p>Съгласно спецификата на измерване на тези индикатори информацията за постигането им ще бъде предоставяна служебно от НСИ и в тази връзка единственото, което се изисква от кандидатите е при подаването на проектното предложение да попълнят и представят Декларация за предоставяне на данни от</p> |

| № | Дата на получаване | Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос | Разяснения от УО |
|---|--------------------|---|---|
| | | <p>включително за разработване на софтуер. При разработването на софтуер – на практика ще има изпълнение на услуга, а не на доставка. В този случай не е възможно да има оферта от първи производител/доставчик, включително и защото това е обвързано с относително подробно описание на софтуера, който трябва да бъде разработен.</p> <p>В тази връзка при така описания случай:</p> <p>3.1. Следва ли да се представя оферта за разработване на специализиран софтуер?</p> <p>3.2. Следва ли този софтуер да бъде описан в Приложение Ж. И ако не – къде следва да бъде описан?</p> <p>3.3. Трябва ли да се изпълнят други изисквания, касаещи преценяване на реалистичността на разхода за разработване на софтуер?</p> <p>4. С оглед и на отговорите, дадени от вас на въпроси № 72 и 87, в случаите, когато едно предприятие осъществява дейност в областта на информационните услуги (напр. код 62) и иска да придобие ДМА и/или ДНА по режим „де минимис“, с които ще развие своята дейност в областта на информационните услуги (т.е. остава същият код на икономическа дейност, както се изисква и от процедурата), допустимо ли е в рамките на тези услуги да се разработи и предлага нова услуга и ако да, кога ще се счита, че това води и до подобряване на производствения капацитет на кандидата.</p> <p>В тази връзка, моля за конкретно пояснение:</p> <p>4.1. Какво следва да се разбира под подобряване на производствения капацитет, особено когато става въпрос за предлагани услуги от страна на кандидата?</p> <p>4.2. Разширяването на кръга от предлагани информационни услуги ще се счита ли за подобрен производствен капацитет на кандидата или за подобряване на предлаганата от него информационна услуга (като обща/типова дейност, съответстваща на код 62)?</p> <p>5. Съгласно раздел 11.2. (т. 6) от Условието за кандидатстване – „Не могат да участват в процедурата и да получат безвъзмездна финансова помощ кандидати, за които е установено с влязъл в сила административен акт наличието на недължимо платени и/или надплатени суми, както и неправомерно получени и/или неправомерно усвоени средства по проекти, финансирани от предприсъединителните финансови инструменти, оперативните програми, Структурните фондове и Кохезионния фонд на</p> | <p>НСИ (Приложение 3 към Условието за кандидатстване).</p> <p>Допълнително обръщаме внимание, че като част от Критериите и методологията за оценка на проектни предложения (Приложение И) е заложен аналогичен критерий в рамките на раздел III на критериите за техническа и финансова оценка, а именно критерия „Нарастване на производителността на предприятието“. В Условието за кандидатстване и в Критериите и методологията за оценка на проектни предложения е посочено, че ако проектното предложение получи „0“ точки по този критерий, проектното предложение се отхвърля.</p> <p>2. При съобразяване с поставените изисквания и ограничения по процедурата, посоченото от Вас е допустимо.</p> <p>3. Съгласно Условието за кандидатстване по настоящата процедура са допустими два вида разходи:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Разходи за придобиване на машини, съоръжения, оборудване, представляващи дълготрайни материални активи (ДМА), необходими за изпълнението на проекта. • разходи за придобиване на специализиран софтуер (вкл. за неговото разработване), представляващи дълготрайни нематериални активи (ДНА), необходими за изпълнението на проекта. <p>За да попада в допустимите разходи по процедурата посоченият от Вас софтуер следва да отговаря на определението за дълготраен нематериален актив съгласно приложимите счетоводни стандарти независимо от това дали същият ще бъде придобит или разработен.</p> <p>В тази връзка и съгласно Условието за кандидатстване с оглед определяне на реалистичността на предвидените разходи за закупуване на дълготрайни активи, кандидатът следва да приложи към Формуляра за кандидатстване оферта от производител или първи доставчик за всяка отделна инвестиция в ДМА и/или ДНА с предложена цена от производителя/първия доставчик.</p> <p>Допълнително в т. 25 на Условието за кандидатстване, където се описват</p> |



| № | Дата на получаване | Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос | Разяснения от УО |
|---|--------------------|--|---|
| | | <p>Европейския съюз, европейските земеделски фондове и Европейския фонд за рибарството, Инструмента Шенген и Преходния финансов инструмент, включително от свързаното с тях национално съфинансиране.“ В тази връзка и с така поставеното условие: 5.1. Моля за разяснение, каква е нормативната основа на поставеното ограничение (напр. ЗУСЕСИФ или Регламент на ЕС), тъй като липсва яснота за причините, поради които то е въведено и какво се цели с него? 5.2. Условието се нуждае от допълнителни разяснения за хипотезите, към които се отнася, включително от гледна точка на равнопоставеност на кандидатите, тъй като в случая текстът показва, че то е приложимо към: - кандидати, които са получили БФП по една от изброените програми; - след изплащане на БФП от съответния орган към кандидата е установено, че част от нея е недължима или надплатена, т.е. неправомерно получена; - предното обстоятелство е установено от съответния орган (изплатил БФП) с влязъл в сила административен акт; Начинът, по който е разписано условието показва, че в случая не се държи сметка за това, дали кандидатът е възстановил неправомерно получената БФП, тъй като в този случай неговото поведение по никакъв начин не би следвало да се третира като укоримо. На практика обаче такъв кандидат би бил недопустим, съгласно т. 6 от раздел 11.2.. Не се държи сметка и за размера на недължимата и евентуално невъзстановена БФП, тъй като той би могъл да бъде незначителен (напр. пет лева). Същевременно този потенциален кандидат понася негативни последици в рамките на настоящата процедура, тъй като даден орган най-напред е изплатил дадена помощ, а след това е установил, че не е трябвало да го прави (т.е. възможно е грешката да е и на самият орган). Това го поставя в неравнопоставено положение спрямо всички кандидати, за които може например да е наложена финансова корекция преди изплащане на БФП. Т.е. те в същата степен се намират в нарушение, както и кандидат, който вече е възстановил неправомерно платената му БФП, но за разлика от него – те биха могли да кандидатстват по процедурата.</p> <p>Подател: Мартин Петков Ел. поща: marto.5kov@gmail.com</p> | <p>документите, които следва да бъдат приложени към Формуляра за кандидатстване, за техническата спецификация е посочено: Техническа спецификация на предвидените за закупуване ДМА и ДНА – попълнена по образец (Приложение Ж) – прикачена в ИСУН 2020.</p> <p>По отношение на офертите текстът гласи: Оферта от производител или първи доставчик за всяка отделна инвестиция на кандидата в активи (ДМА и ДНА), с предложена цена от производителя/първия доставчик – прикачена в ИСУН 2020.</p> <p>От посоченото дотук е видно, че по отношение на специализирания софтуер кандидатите следва да попълнят минимални технически и/или функционални характеристики в Техническата спецификация, както и да представят оферта от производител или първи доставчик за този софтуер, която да съответства на характеристиките, посочени в Техническата спецификация. Посоченото е приложимо както в случаите, когато кандидатът ще придобива специализирания софтуер под формата на готово решение, така и в случаите на неговото разработване.</p> <p>Във връзка с определяне на реалистичността на заложените разходи за даден актив и за да се удостовери, че представената оферта за съответния дълготраен актив отговаря на изискването да е от производител или първи доставчик, кандидатите по процедурата следва да декларират обстоятелството в Декларацията, че кандидатът е запознат с условията за кандидатстване и условията за изпълнение (Приложение Б). В допълнение към декларирането на обстоятелствата при подаване на проектното предложение, кандидатите следва да представят и Декларация от производител/оторизиращ документ, издаден от производителя на първия доставчик /договор за търговско представителство между производител и първи доставчик, от които да е видно, че е спазено изискването за предоставяне на оферта от производител или първи доставчик.</p> <p>В случаите когато се предвижда даден специализиран софтуер да бъде разработен, а не придобит под формата на готово решение, приложимият документ, който следва да бъде представен съгласно т. 24, буква и-1/ от</p> |



| № | Дата на получаване | Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос | Разяснения от УО |
|------|--------------------|---|--|
| | | | <p>Условията за кандидатстване е Декларация от производител.</p> <p>В случай че от офертата, приложена към Формуляра за кандидатстване, е видно че оферентът е разработчик на въпросния специализиран софтуер (т.е. офертата съдържа изричен текст в този смисъл), кандидатът не следва да представя документа по буква и-1/. При тази хипотеза офертата задължително следва да съдържа дата и да е издадена и подписана от лице с представителна власт по отношение на производителя (в конкретния случай разработчика на софтуера).</p> <p>4. В контекста на Вашето запитване и когато спецификата на основната икономическа дейност на кандидата е свързана с предоставяне на услуги, за да може да бъде спазено изискването за подобряване на производствения капацитет на кандидата следва същият да може да предоставя по-голям брой услуги от предлаганите до момента от него. Ако проектът се изпълнява при условията на режим „de minimis” това може да бъде постигнато или чрез увеличаване броя на предлаганите до момента услуги, или чрез стартиране предлагането на нов вид услуги, при условие че броят на предлаганите услуги след изпълнението на проекта ще бъде по-голям от броя предлагани услуги преди изпълнението му и посоченото ще се реализира в рамките на основната икономическа дейност на кандидата въз основа на данни предоставени от НСИ за 2017 г.</p> <p>Познавайки спецификата на своята дейност кандидатът би следвало най-добре да може да прецени дали дадена услуга представлява по-скоро подобряване на съществуваща такава предлагана до момента или изцяло нов вид услуга.</p> <p>5. Цитираното от Вас изискване за недопустимост, посочено в Условията за кандидатстване, е във връзка с дефиницията на една от хипотезите за публично вземане - тази по чл. 162, ал. 2, т. 8 от Данъчно-осигурителния процесуален кодекс (ДОПК) и е въведено от Управляващия орган на основание чл. 26, ал. 1 от Закона за управление на европейските структурни и инвестиционни фондове (ЗУСЕСИФ). Целта е до участие в процедурата да не се допускат и административни договори да не се сключват с кандидати, които имат непогасени публични вземания по чл. 162, ал. 2, т. 8 от ДОПК.</p> |
| 137. | 13.02.2019 г. | Уважаеми дами и господа, | В случай че информацията, представена в отговор на въпрос 101 не е достатъчна, |



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
ИНОВАЦИИ И
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

ПОСТЪПИЛИ ВЪПРОСИ ОТ КАНДИДАТИ И РАЗЯСНЕНИЯ ПО ТЯХ ПО ПРОЦЕДУРА
BG16RFOP002-2.040 „ПОДОБРЯВАНЕ НА ПРОИЗВОДСТВЕНИЯ КАПАЦИТЕТ В МАЛКИТЕ И
СРЕДНИ ПРЕДПРИЯТИЯ“

Инвестираме във Вашето бъдеще



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД
ЗА РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ

| № | Дата на получаване | Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос | Разяснения от УО |
|---|--------------------|---|---|
| | | <p>Във връзка с отговор на въпрос 101 имам следния уточняващ въпрос: Смята ли се, че суровината "кори" от дървета, определена в Приложение "Н" като "недървесен горски продукт" попада в Приложение № I от Договора за създаване на европейската общност (Приложение Й)?</p> <p><i>Подател: Ивета Иванова</i> <i>Ел. поща: ivanova_i_i@abv.bg</i></p> | <p>Ви препоръчваме като помощен документ да се запознаете с Комбинираната номенклатура (номенклатура на стоките, създадена във връзка с изискванията на Общата митническа тарифа, със статистиката на външната търговия на ЕС и с други политики на ЕС, засягащи вноса или износа на стоки), където може да бъде намерено по-подробно описание на продуктите, включени в Приложение I на Договора за създаване на Европейската общност.</p> |