



№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
<b>Дата на разясненията от УО: 13 януари 2016 г.</b>			
3.	04.01.2016г.	<p>Здравейте,</p> <p>Имам няколко въпроса по отворената за кандидатстване схема BG16RFOP002-1.001 „Подкрепа за внедряване на иновации в предприятията“.</p> <p>Лек ден.</p> <p>1. Съгласно Насоките за кандидатстване на стр. 22, точка 13, 1 <b>иновация</b> е въвеждане в употреба на някакъв нов или значително подобрен продукт (стока или услуга) или производствен процес, на нов метод за маркетинг или на нов организационен метод в търговската практика, организацията на работните места или външните връзки, които създават пазарни предимства и при това повишават конкурентоспособността на фирмите. Така оставаме с впечатление, че ако фирма въведе дейност/производство/услуга, която не е имала ресурсите (или желанието) да въведе досега, ще се счита за иновация. Един елементарен пример: рекламна агенция иска да се оборудва с машина за широкоформатен печат, досега не е имала капацитет за такъв печат. Това е иновация за фирмата - въвежда се нов производствен процес и вече фирмата ще може да принтира неща, които досега не е принтирала. В същия момент, обаче, в Насоките за кандидатстване на стр. 52 точка 23 „Списък на документите, които се подават на етап кандидатстване” по схема <b>BG16RFOP002-1.001 „Подкрепа за внедряване на иновации в предприятията“</b> са изброени документа, свързани с договори за патент, ноу-хау, авторски права и т.н. Какъв документ ще се представи за доказване на иновацията, при положение че всъщност просто се купува по-голям принтер,</p>	<p>1) В Насоките за кандидатстване по настоящата процедура, както и в Иновационната стратегия за интелигентна специализация, е използвана посочената дефиниция за иновация от Наръчника от Осло (Manuel d’Oslo 3e édition © OECD/EUROPEAN COMMUNITIES 2005), като поради широкия обхват на допустими кандидати и проекти, включването на допълнителни тълкования и дефиниции към определението за иновация, е неприложимо.</p> <p>Следва да имате предвид, че за да бъде допустимо едно проектно предложение, не е достатъчно то да отговаря единствено на горепосоченото определение за иновация, а и на всички останали критерии за допустимост и изисквания по настоящата процедура. На първо място, основно изискване по настоящата процедура е изпълнението на проектите, подкрепени по процедурата, да води до пазарна реализация на продукт (стока или услуга) или внедряване на процес в приоритетните направления на тематичните области на ИСИС.</p> <p>В б. „3“ на т.23 от Насоките за кандидатстване са описани документите, които кандидатът следва да представи в подкрепа на иновативността на предлаганата за подкрепа иновация, която е описана във Формуляра за кандидатстване и в Приложение 3 „Сравнителна анализ на внедряваната иновация“. Всеки кандидат следва сам да определи кой измежду изброените документи да бъде приложен към проектното предложение, като представянето на документ в подкрепа на иновативността на внедрявания продукт (стока или услуга) или процес е задължително. Следва да имате предвид че на база представените документи ще бъде извършена оценка на иновативността на внедряваната иновация (съгласно критерии 1 и 2 от раздел „Иновативност и пазарна приложимост на подкрепяната иновация“), като максимален брой точки ще получат проектни предложения с иновации, защитени с патент и притежаващи световна/европейска новост.</p> <p>2) Съгласно определението, посочено Приложение Ч към Насоките за кандидатстване проектът представлява „Съвкупност от взаимосвързани и взаимодопълващи се дейности с предварително определена/и цел/и, необходими ресурси и времева рамка за изпълнение, водещи до постигането на конкретни количествено-измерими резултати“. Допустимо е включването на дейности, които са взаимосвързани, за да бъде изпълнено изискването за определение на „проект“.</p> <p>3) Кодовете по област на интервенции, достъпни от падащото меню, са съгласно</p>



№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
		<p>който ще печата различен продукт? Организационната иновация не се подпомага, но в случая не се заменя стара машина с нова, а се въвежда нова, следователно е продуктова иновация. Ще се приеме ли за иновация закупуването на машина, с която предприятието ще произвежда продукт, който не е произвеждала до този момент?</p> <p>2. Може ли един проект да съвместява 2 идеи? Например: фирма притежава бензиностанция и пункт за разливане на масла. Иска да закупи колонка за зареждане на електромобили, предназначена за бензиностанцията, но в същото време желае да разшири дейността на пункта за разливане на масла, като включи и преработка на масла. По този начин проекта съвместява 2 иновации на една организация, но реално несвързани помежду си. Възможно ли е реализирането на тази идея или трябва всички иновации да са с една и съща насоченост? Може ли да се внедрят различни машини, извършващи различно производство?</p> <p>3. На страница 3 от Насоките за кандидатстване точка 4 „Измерения по кодове“ е посочено за Област на интервенция кодове 056 <i>Инвестиции в инфраструктура, капацитет и оборудване в МСП, пряко свързани с научноизследователски и иновационни дейности</i> и 057 <i>Инвестиции в инфраструктура, капацитет и оборудване в големи дружества, пряко свързани с научноизследователски и иновационни дейности</i>. Задължително ли е предприятието кандидат да се е занимавало с научноизследователска и иновационна дейност, за да може да кандидатства? Или изискването се покрива и от фирма, която тепърва внедрява иновация с проектното предложение?</p> <p>4. В случай че кандидатът се представлява от няколко лица, с кой КЕП трябва да се подпишат приложенията, с КЕП на юридическото лице (който съдържа информация за едно ФЛ) или с КЕП на всяко едно от лицата, представляващи</p>	<p>Регламент за изпълнение (ЕС) № 215/2014 на Комисията, като те се използват за отчитане на средствата от Европейските структурни и инвестиционни фондове. Насоките за кандидатстване <b>не съдържат задължително изискване кандидатите да са се занимавали</b> с научно-изследователска и развойна дейност (НИРД), а за това могат да бъдат получени точки по критерий П.2. Предприятия, занимаващи се с НИРД – средно за 2013, 2014 и 2015 г.</p> <p>В допълнение, при попълване на раздел 4 „Финансова информация“ от Формуляра за кандидатстване, следва да бъдат избрани от падащото меню следните кодове в зависимост от категорията на предприятието:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <i>За микро, малки и средни предприятия</i> – код 056 Инвестиции в инфраструктура, капацитет и оборудване в МСП, пряко свързани с научноизследователски и иновационни дейности;</li> <li>• <i>За големи предприятия</i> – код 057 Инвестиции в инфраструктура, капацитет и оборудване в големи дружества, пряко свързани с научноизследователски и иновационни дейности .</li> </ul> <p>4) В т. 23 от Насоките за кандидатстване за всеки отделен документ е описано от колко и кои лица следва да бъдат подписани изброените документи. Изискванията се отнасят за КЕП на физическите лица, които представляват кандидата или са упълномощени да представляват кандидата.</p> <p>5) Изчисляването на максималния размер на помощта по режим „de minimis“ (200 000 евро за период от три бюджетни години) и по режим „консултантски и помощни услуги за иновации в полза на МСП“ (200 000 евро за всеки тригодишен период) не е обвързано, а се пресмята <b>отделно за всеки един режим на помощ</b>.</p> <p>6) Допустимите разходи са описани в т. 14.2 от Насоките за кандидатстване, като те не включват разходи за организация и управление на проекта.</p> <p>7) Бенефициентите могат да добавят по своя преценка дейности по информация и публичност в т. 7 на Формуляра за кандидатстване като част от другите дейности или като самостоятелна такава, като обаче следва да съобразят, че разходите за тях не са допустими. В този смисъл не трябва да бъдат включвани в т. 5 „Бюджет“ от Формуляра за кандидатстване. Освен това, бенефициентите следва да финансират със собствени средства разходите за информация и комуникация с оглед изпълнение на задълженията им по Регламент 1303/2013 за мерки за комуникация и информация.</p>



№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
		<p>организацията?</p> <p>5. Ако предприятието кандидат избере режим „de minimis“ по Елемент „Инвестиции“ и „консултантски и помощни услуги за иновации в полза на МСП“ по Елемент „Услуги“, това означава ли, че за двата елемента тавана на помощта е 200 000 евро по отделно или се изчислява общо?</p> <p>6. Допустими ли са разходи за организация и управление на проекта?</p> <p>7. След като разходите за информация и публичност не са допустими, трябва ли да са включени в плана на проекта, съответно и в бюджета? Ако да – как се отразяват в бюджета?</p> <p><i>Подател: Росица Кирилова</i> <i>Ел. поща: <a href="mailto:rositsa_plamenova_kirilova@abv.bg">rositsa_plamenova_kirilova@abv.bg</a></i></p>	
4.	04.01.2016 г.	<p>Бих искала да задам следните въпроси по процедура BG16RFOP002-1.001 „Подкрепа за внедряване на иновации в предприятията“:</p> <p>1. Във връзка със следната дефиниция на стр. 66 от Насоките за кандидатстване : „С оглед на горното преди сключване на договора кандидатите, в случай че е приложимо следва да представят Приложение (пояснителни бележки), съставна част от годишния финансов отчет или съответно консолидиран финансов отчет(за група предприятия) за последната приключила финансова година“, моля да потвърдите, че група предприятия са само тези предприятия, които влизат в консолидирания финансов отчет.</p> <p>2. Във връзка с проверката на затруднено положение, моля да уточните кога едно голямо предприятие ще бъде разглеждано като предприятие в затруднено положение. От дефиницията в Насоките за кандидатстване („Когато предприятието не е МСП и през последните две години: а)</p>	<p>1) Съгласно определението за „група предприятия“, посочено в Приложение Ч, „Група“ означава предприятие майка и всички негови дъщерни предприятия, като: "предприятие майка" означава предприятие, което контролира едно или повече дъщерни предприятия и съответно „дъщерно предприятие" означава предприятие, което се контролира от предприятието майка, включително дъщерно предприятие на крайно предприятие майка.</p> <p>2) В Насоките за кандидатстване е посочено, че за предприятия в затруднение ще се считат големи предприятия, които и през последните две години отговарят на посочените критерии, а не през една от последните две приключени финансови години.</p> <p>3) а) Размерът на задълженията следва да се смята като счетоводната стойност на облагаемите с лихва краткосрочни и дългосрочни финансови задължения. По-конкретно задълженията включват финансови инструменти като банкови кредити, кредитни капиталови инструменти и финансови лизинги, като не включват капитала. Следва да се има предвид, че задълженията не включват и провизии. Собственият капитал включва дяловия капитал, дяловите премии, капиталовите резерви и неразпределена печалба, като не включва субсидии и провизии.</p> <p>б) EVIDTA (приходите преди приспадането на лихви, данъци, обезценка и амортизация) следва да се определят като приходи минус оперативните разходи плюс обезценката и амортизацията (в това число амортизация на дългосрочните инвестиции и загуби от амортизация). Включват се дивидентите в брой, получени от инвестиции, отчетени</p>



№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
		<p><i>съотношението задължения/собствен капитал на предприятието е било по-голямо от 7; и б) съотношението за лихвено покритие на предприятието, изчислено на основата на EBITDA, е било под 1,0;“)</i> не става достатъчно ясно дали предприятието е в затруднено положение, когато е изпълнило условията <b>едновременно</b> в двете последни години или е достатъчно да изпълни условията само в <b>една от двете</b> години.</p> <p>Следва предприятието да бъде разглеждано като предприятие в затруднено положение само, ако изпълнява условията <b>едновременно</b> в последните две години. В противен случай, ако е достатъчно да отговаря на условията дори и само през 2015г., за да бъде определено като предприятие в затруднено положение, никой кандидат голямо предприятие не би могъл да прецени дали е допустим по настоящата процедура. Не е възможно, освен самия кандидат, майката и всички нейни дъщерни предприятия да бъдат принудени да приключат 2015г. достатъчно рано, за да се прецени дали кандидатът е допустим или не.</p> <p>3. Във връзка с условията, които трябва да изпълнява едно голямо предприятие, за да бъде определено като предприятие в затруднено положение, а именно: <i>„а) съотношението задължения/собствен капитал на предприятието е било по-голямо от 7; и б) съотношението за лихвено покритие на предприятието, изчислено на основата на EBITDA, е било под 1,0;“</i> моля да дадете точни формули и да посочите точно кои редове от отчетите ще се взимат предвид при изчисляването на двете съотношения.</p> <p>4. Моля потвърдете, че в „архитектура“ и „дизайн“, като част от приоритетно направление „Културни и творчески индустрии“ на ИСИС, се включват продукти с дизайнерска стойност: производство на бутикови облекла, бижута, материали за реализация на уникални архитектурни</p>	<p>според капиталовия метод, и не се включват делът на дружеството в печалбата на дружеството, в което са вложени инвестициите. Тази дефиниция най-общо се придържа към самото определение за EBITDA: приходи преди приспадането на лихви, данъци, обезценка и амортизация.</p> <p>4) В рамките на тематична област „Нови технологии в креативните и рекреативните индустрии“ е изведено приоритетно направление „Културните и творческите индустрии (според дефиниция на ЕК: архитектура, архивно дело и библиотекарство, артистични занаятчийство, аудио-визуални форми (филми, ТВ, видео игри и мултимедия), културно наследство, дизайн, вкл. моден дизайн, фестивали, музика, сценични и визуални изкуства, издателска дейност, радио)“.</p> <p>Тематичните области са свързани с цел 1 на ИСИС - Фокусиране на инвестициите за развитие на иновационния потенциал в идентифицираните тематични области (за създаване и развитие на нови технологии, водещи към конкурентни предимства и повишаване на добавена стойност на националните продукти и услуги), т.е. необходимо е проектното предложение да предвижда създаване и развитие на нови технологии, с помощта на които тези продукти да бъдат произведени или технологии, използващи нови продукти и материали.</p> <p>Относно иновациите, които се реализират в рамките на тематична област "Нови технологии в креативните и рекреативните индустрии" и по-конкретно при модния дизайн - не е достатъчно да се създава нова колекция, а по-скоро акцентът следва да бъде върху внедряването на нови технологии при дизайна, нови видове материали при създаването на облеклата, нов начин на представяне и др.п. Подходът е аналогичен и при архитектурните решения и външния дизайн на стоки.</p> <p>В този смисъл, преценката дали даден проект попада в съответното приоритетно направление на тематична област „Нови технологии в креативните и рекреативните индустрии“ ще се извършва индивидуално за всеки проект, като производството на продукти с дизайнерска стойност само по себе си не означава, че даденият проект ще попада в приоритетното направление/тематична област.</p>



№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
		решения, материали за реализация външния дизайн на стоки.  <b>Поздрави,</b> <i>Подател: Ралица Василева</i> <i>Ел. поща: r.vasileva@addproekti.com</i>	
5.	04.01.2016 г.	Уважаеми Дами и Господа,  моля за отговор на следните въпроси във връзка с Процедура за подбор на проекти BG16RFOP002-1.001 „Подкрепа за внедряване на иновации в предприятията“: Въпрос 1. Във връзка с посоченото ограничение относно максимален размер на помощта по режим “консултантски и помощни услуги за иновации в полза на МСП”, а именно: “Максималният размер на помощта по режим „консултантски и помощни услуги за иновации в полза на МСП“, независимо от заявления интензитет на помощта, не може да надхвърля прага по чл. 28, пар. 4 от Регламент (ЕС) No 651/2014 – левовата равностойност на 200 000 евро за предприятие за всеки тригодишен период. “, моля да поясните, дали се има предвид единствено и само предприятието-кандидат или кандидатите по процедурата следва да съблюдават условието и по отношение на заявен размер на помощ в този режим и от предприятията, с които предприятието кандидат образува “едно и също предприятие” по смисъла на чл.2, пар. 2 от Регламент (ЕС) No 1407/2013? Въпрос 2. В случай, че към момента на кандидатстване по процедурата кандидат осъществява своята дейност в стопански обект, находящ се на територията на град София, в сграда под наем и планира да кандидатства за подкрепа по елемент “Инвестиции” на настоящата процедура с проектно предложение, което има за свой основен предмет осъществяването на първоначални инвестиции в материални и нематериални активи, свързани с разширяване на капацитета на съществуващ стопански обект, то	<ol style="list-style-type: none"> <li>Съгласно чл. 28, пар. 4 от Регламент (ЕС) No 651/2014 максималният размер на помощта по режим „консултантски и помощни услуги за иновации в полза на МСП“ е 200 000 евро за предприятие за всеки тригодишен период, <b>а не за група предприятия или едно и също предприятие</b> по смисъла на чл. 2, пар. 2 на Регламент (ЕС) No 1407/2013.</li> <li>В случай на приложим режим „регионална инвестиционна помощ“, инвестицията по проекта следва да се поддържа в региона получател най-малко пет години, а в случай на МСП най-малко три години след изпълнението на инвестицията в съответствие с изискванията на чл. 14, пар. 5 от Регламент (ЕС) No 651/2014 г. на Комисията. Съгласно посоченото изискване на регламента това не възпрепятства замяната на машини или съоръжения, които са остарели или повредени през този период, при условие че стопанската дейност се запазва в засегнатия регион за съответния минимален период.. Преместването на активите от едно място на друго място в рамките на същия регион от ниво NUTS 3 (административно-териториална единица област) е допустимо. Следва да имате, че при промяна в място на изпълнение на проекта не се сключва допълнително споразумение, но Бенефициентът е длъжен да уведоми Управляващия орган, като изменението на договора за безвъзмездна финансова помощ влиза в сила след получаване на съгласие от страна на Управляващия орган, който се произнася в срок до 15 работни дни от получаване на уведомлението. Указания за изменение на договорите за безвъзмездна финансова помощ може да намерите в Ръководството за изпълнение на договори за безвъзмездна помощ по ОПИК 2014-2020 (<a href="http://www.opcompetitiveness.bg/images/filerepository/Operativno%20rukovodstvo%20OPIC.zip">www.opcompetitiveness.bg/images/filerepository/Operativno%20rukovodstvo%20OPIC.zip</a>).</li> <li>Изброените в раздел Б1 от т.11.2 на Насоките за кандидатстване условия и пояснение, касаят изискването помощта да не се предоставя на предприятия (и на ниво група), които са закрили същата или подобна дейност в Европейското икономическо пространство през двете години, предхождащи заявлението му за регионална инвестиционна помощ, или които към момента на подаване на заявлението за помощ имат конкретни планове да закрият такава дейност в срок до две години след приключването на първоначалната инвестиция, за която се кандидатства за помощта, в</li> </ol>





№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
		<p>допустимо ли е на етап изпълнение на проекта в случай на закупуване от страна на кандидата на собствена производствена база, отново находяща се на територията на град София, да бъде извършена промяна на мястото на изпълнение на проекта?</p> <p>Въпрос 3. Във връзка с текста на т. Б1 от раздел 11.2. от Насоките за кандидатстване, моля да поясните, дали кандидатите следва да разглеждат изложените обстоятелства кумулативно.</p> <p>Въпрос 4: С оглед на изискването за допустимост на проектните предложения по настоящата процедура изпълнението им да води до пазарна реализация на продукт или внедряване на процес, попадащи в обхвата на приоритетните направления на тематичните области на Иновационната стратегия за интелигентна специализация, моля да поясните и да дадете дефиниция на приоритетно направление „зелена икономика“ на тематична област Индустрия за здравословен живот и биотехнологии.</p> <p>Въпрос 5. В случай, че се кандидатства по процедурата за внедряване на производствена (процесова) иновация, достатъчно ли е внедряването ѝ в рамките на предприятието-кандидат, например – внедряване на нов/значително усъвършенстван начин на производство, без това да води до пазарна реализация на иновативни продукти (стоки или услуги)?</p> <p>Въпрос 6: Допустим ли би бил проект, осъществяван в хипотезата на внедряване на процесова иновация и насочен към внедряване на иновативен метод на производство, приложим за производство на продукти, попадащи в приоритетно направление на тематична област на ИСИС, но неограничаващо се само с производство на такива?</p> <p>Въпрос 7:</p>	<p>съответния регион (в случай че се кандидатства по режим „регионална инвестиционна помощ“ съгласно чл. 13 и чл. 14 от Регламент (ЕС) № 651/2014 по Елемент А „Инвестиции“) и се прилагат кумулативно.</p> <p>4) Тематичните области са свързани с цел 1 на ИСИС - Фокусиране на инвестициите за развитие на иновационния потенциал в идентифицираните тематични области (за създаване и развитие на нови технологии, водещи към конкурентни предимства и повишаване на добавена стойност на националните продукти и услуги), т.е. необходимо е проектното предложение да предвижда създаване и развитие на нови технологии, с помощта на които тези продукти да бъдат произведени или технологии, използващи нови продукти и материали. По настоящата процедура в рамките на приоритетното направление за интелигентна специализация „зелена икономика“, тематична област „Индустрия за здравословен живот и биотехнологии“ ще бъдат подкрепяни проекти, включващи иновации, основаващи се на природосъобразни технологии, продукти и процеси с непосредствено отношение към здравословния начин на живот. Следва да имате предвид, че окончателно решение относно това доколко един проект попада или не в дадено приоритетно направление на тематична област на ИСИС, съответно дали проектът е допустим ще бъде взето от Оценителната комисия в Управляващия орган, която ще разполага с цялата специфична информация относно проектното предложение.</p> <p>5) Изпълнението на проектите по настоящата процедура следва да води до пазарна реализация на продукт (стока или услуга) <b>или</b> внедряване на процес, попадащи в обхвата на приоритетни направления на тематичните области на ИСИС. В случай че кандидатите са избрали внедряване на иновативен процес, Насоките за кандидатстване <b>не поставят изискване</b> в резултат от изпълнението на същия проект освен внедряване на иновативен процес да бъде осъществена и пазарна реализация на иновативен продукт.</p> <p>6) С оглед една от основните цели на процедурата, а именно: предоставяне на фокусирана подкрепа на българските предприятия за повишаване на иновационната дейност в тематичните области на ИСИС, изпълнението на проектите, подкрепени по процедурата, следва да води до пазарна реализация на продукт (стока или услуга) или внедряване на процес в приоритетните направления на тематичните области на ИСИС. Посочено е в съответствие с Насоките за кандидатстване по процедурата съгласно които ще се подкрепят изключително проекти, чието изпълнение води до пазарна реализация на продукт (стока или услуга) или внедряване на процес, попадащи в рамките на приоритетни направления на тематичните области на ИСИС. Допълнително,</p>



№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
		<p>7.1. Кое е водещо при определяне от страна на кандидата на приоритетното направление, в обхвата на което попада внедряваната по проекта иновация и допустимо ли е да се обосновава съответствие на иновацията с повече от едно приоритетни направления, попадащи в обхвата на различни тематични области на ИСИС?</p> <p>7.2. В случай, че е допустимо иновацията да се обоснове като съответстваща и попадаща в обхвата на повече от едно приоритетни направления, попадащи в различни тематични области на ИСИС, каква е базата за оценка на проекта по критерия за регионална специализация, ако едната тематична област попада в приоритетните тематични области за съответния район за планиране, а другата тематична област не попада в приоритетните тематични области за съответния район за планиране?</p> <p>Въпрос 8: В случай, че кандидат по процедурата кандидатства за внедряване на иновация, защитена с валиден патент за изобретение и планира да придобие правата по интелектуална собственост върху иновацията, в удостоверение на което е приложим към проектното предложение сключен договор за прехвърляне на права по интелектуална собственост, удостоверяващ, че за внедряването на определени продукти (стоки или услуги) или процеси, кандидатът ще придобие от трето лице чрез закупуване или по друг законосъобразен начин права по интелектуална собственост в рамките на проекта, то ще получи ли кандидатът максималният брой точки по раздел I. Иновативност и пазарна приложимост на подкрепяната иновация, критерий 1. Степен на защита на подкрепяната по проекта иновация?</p> <p>Въпрос 9: С оглед на изложения като допустим на стр. 33-34 от Насоките за кандидатстване разход за външни консултантски услуги (.... разходи за обучения (вкл. такси за обучения, разходи за командировки в страната ....) и</p>	<p>ако иновацията, внедрявана по проекта, отговаря на горепосоченото изискване, но води и до реализацията на продукт (стока или услуга) или внедряване на процес, попадащи и в други области на икономиката извън тематичните области на ИСИС, то проектното предложение ще бъде допустимо, в случай че отговаря на всички останали изисквания, посочени в Насоките за кандидатстване,</p> <p>7) 7.1. При коректната оценка на проектните предложения за направление, където попада проектът ще се приема приоритетно направление, което е преимуществено, определено съобразно представените документи.</p> <p>Следва да имате предвид, че четирите тематични области, посочени в ИСИС са формулирани след анализ на отделни и обширни технологични области на науката, в които са съсредоточени разходите на бизнеса и държавата за научно-изследователска и развойна дейност. Посоченото, ако не да изключва напълно попадането на конкретен проект в повече от едно приоритетно направление, то почти напълно предпоставя попадане на проект в едно основно приоритетно направление при наличие на единна проектна идея. Още повече, между четирите тематични области е налично разграничение, което позволява ясно определяне и обосноваване на основното тематично направление, в което попада даден проект. Следва да имате предвид, че Насоките за кандидатстване не поставят ограничение относно броя на приоритетните направления на ИСИС, в които следва да попада проектът.</p> <p>7.2. С оглед изложеното в отговор 7.1. посочената хипотеза е малко вероятна, но в случай, че иновацията попада в обхвата на повече от едно от приоритетни направления, попадащи в различни тематични области на ИСИС, оценката на проекта по критерия за регионална специализация съгласно ИСИС ще се извърши съобразно основното тематично направление, в което попада даден проект. В случая основното тематично направление ще бъде направлението, в което има заложен най- голям дял разходи по Елемент „Инвестиции“.</p> <p>Следва да имате предвид, че окончателно решение относно приоритетното направление на конкретен проект ще бъде взето от Оценителната комисия в Управляващия орган, която ще разполага с цялата специфична информация относно проектното предложение.</p> <p>8) По критерий I.1 „Степен на защита на подкрепяната по проекта иновация“, като източник за информация по критерия в Приложение Й са посочени: патент за изобретение, свидетелство за регистрация на полезен модел, заявка за патент за изобретение или заявка за регистрация на полезен модел; Декларация за ненарушаване на чужди права върху интелектуална собственост (Приложение Ж - Раздел 2 „Декларация за авторски права върху произведението предмет на защита на внедряваната иновация“). В този смисъл, съответния брой точки по критерия ще</p>



№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
		<p>изложения като недопустим разход на стр. 37 от Насоките за кандидатстване “разходи за командировки на персонала на бенефициента”, моля да разясните изложеното противоречие и да уточните в какви случаи е допустимо да се предвиждат разходи за командировки в страната, както и дали те следва да бъдат включени в общата стойност на съответния разход за външни консултантски услуги – разход за обучения?</p> <p>С уважение Подател: <i>Димитър Звездев</i> Ел. поща: <i>dimitar.zvezdev@gmail.com</i></p>	<p>получават единствено предприятия, които на етап кандидатстване са представили един от гореизброените документи.</p> <p>9) Описаните в т. 14.2 от Насоките за кандидатстване разходи за обучение (вкл. такси за обучения, разходи за командировки в страната (пътни, дневни и квартирни) са допустими само за лицата, които са посочени в т. 9 „Екип“ от Формуляра за кандидатстване, а не за персонала на кандидата като цяло и се отнасят само в случаите на обучение, а не разходи за командировки по принцип.</p>
6.	04.01.2016 г.	<p>Здравейте.</p> <p>Пиша Ви във връзка с новата отворена процедура по Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ - „Технологично развитие и иновации“.</p> <p>Ние сме одобрени в предната процедура, но сме в резервите. Трябва ли да го отбележим това в новото проектно предложение ?</p> <p><b>Поздрави</b> Подател: <i>Маргарита Николова</i> Ел. поща: <i>nikolova_petrovpm@abv.bg</i></p>	<p>В Насоките за кандидатстване по настоящата процедура не е включено изискване кандидатите да уведомяват Управляващия орган за своето класиране в списъка на резервите по процедура BG16RFOP002-1.001 „Подкрепа за внедряване на иновации в предприятията“.</p> <p>Въпреки това, кандидатите, които са подали проектни предложения и/или са в списъка с резервите по процедура BG16RFOP002-2.001 "Подобряване на производствения капацитет в МСП", следва да имат предвид, че ако са одобрени и сключат договор по тази процедура, то стойността на БФП съгласно сключения договор ще бъде взета предвид при пресмятането на максимални прагове за получена БФП за период от 7 години, което се проверява както при финансовата оценка на проектите предложения, така и на етап договаряне по настоящата процедура. Безвъзмездната финансова помощ по процедурата, заедно с договорената за последните седем години безвъзмездна финансова помощ по ОПРКБИ и/или ОПИК, не може да надвишава 2 500 000 лева за микро и малки предприятия, 5 000 000 лева за средни предприятия и 7 500 000 лева за големи предприятия. В случай че по време на финансовата оценка се установи надвишаване на тези прагове, Оценителната комисия служебно ги намалява до максимално допустимия размер. В случай че на етап договаряне се установи надвишаване на посочените прагове, Ръководителят на Управляващия орган взема мотивирано решение за отказ за предоставяне на безвъзмездна финансова помощ.</p> <p>Също така, в случай че към датата на сключване на договора за предоставяне на безвъзмездна финансова помощ са настъпили промени в декларираните обстоятелства на етап кандидатстване в Декларацията за държавни/минимални помощи (Приложение Д) – напр. кандидатът сключи договор по процедура BG16RFOP002-2.001 "Подобряване на производствения капацитет в МСП", Декларацията се попълва с актуалните данни и се представя отново.</p>





№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
7.	04.01.2016 г.	<p>Здравейте!</p> <p>Във връзка с отворената за кандидатстване процедура BG16RFOP002-1.001 „Подкрепа за внедряване на иновации в предприятията“, моля за отговор на следните въпроси:</p> <p>1. В Приложение Й „Критерии и методология за оценка на проектни предложения“, Раздел II „Критерии за техническа и финансова оценка“, секция II „Иновативен капацитет и финансова стабилност на кандидата преди изпълнението на проекта“, критерий 3 „Придобити права върху интелектуална собственост от кандидата, управителя и/или съдружниците му“ е записано, че ако предприятието кандидат, управителят и/или съдружниците му притежават най - малко едно свидетелство за регистрация на полезен модел и не притежават патент за изобретение, кандидатът получава 1 точка.</p> <p>Въпросът е : в случай, че предприятието кандидат, през 2015г. е закупило полезен модел, разработен и регистриран от друга фирма, ще получи ли едната точка или не? Закупеният полезен модел е различен от този, който ще бъде предмет на проекта по настоящата схема.</p> <p>2. Предприятие стартира дейността си в края на 2013г., без да реализира приходи. Т.е. в ред „Нетни приходи от продажби“ (код 15100) и ред „Увеличение на запасите от продукция и незавършено производство“ (код 15200) има нулеви стойности. Нулевите стойности на посочените редове са в знаменател на формулите за изчисляване на коефициентите имащи значение за оценка на проектното предложение.</p> <p>Въпросът е: как следва да се изчисли претеглен коефициент за 2013, 2014 и 2015г., при който коефициентът за 2013г. не може да се изчисли поради нула в знаменателя.</p> <p>Предварително Ви благодаря!</p>	<p>1) По критерий II.3 „Придобити права по интелектуална собственост от кандидата, управителя и/или съдружниците му“ приоритетно се оценяват получените патенти и полезни модели независимо от начина на придобиването им – чрез закупуване, собствена разработка от страна на кандидата или др.</p> <p>2) В случай че в някои от редовете, които участват като знаменатели в изчисляването на критериите за дадена година, има нулеви стойности, то при пресмятането на претегления коефициент за съответната година също трябва да бъде записана нулева стойност.</p> <p>Например: Ако стойността на ред „Нетни приходи от продажби“ (код 15100) от приходната част на ОПР за 2013 г. е равна на 0, то стойността на претеглената брутна добавена стойност за 2013 г. също ще е равен на 0, тъй като показателят се пресмята по следния начин: [Отчет за приходите и разходите за 2013, ред „Разходи за персонала“, (код 10300) плюс ред „Разходи за амортизация и обезценка“ (код 10400) плюс ред „Печалба“ (код 14400) от разходната част на ОПР] делено на ред „Нетни приходи от продажби“ (код 15100) от приходната част на ОПРг. или:</p> $X+Y+Z \text{ делено на } 0 = 0$ <p>Претеглената брутна добавена стойност за трите финансови години (2013, 2014 и 2015 г.) се изчислява като претеглен сбор от показателя за всяка една от трите години по отделно, взети със следната относителна тежест по години: 2013 г. - 20%, 2014 г. – 30% и 2015 г. – 50% или в нашия пример:</p> $0 \text{ за } 2013 \text{ г.} + (\text{стойността за } 2014 \text{ г. умножена по } 0,30) + (\text{стойността за } 2015 \text{ г. умножена по } 0,50) = \text{Претеглена брутна добавена стойност (2013, 2014 и 2015 г.)}$



№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
		<b>С пожелания за успехи:</b> <i>Подател: Николай Николов</i> <i>Ел. поща: office@cmn-projects.com</i>	
8.	05.01.2016 г.	<p>Уважаеми, дами и господа,</p> <p>Във връзка с публикуваните Насоки за кандидатстване по схема BG16RFOP002-1.001 "Подкрепа за внедряване на иновации в предприятията" имам следния въпрос:</p> <p>Може ли фирма, регистрирана на 13 март 2013 г. с приключени 3 финансови години като годишният финансов отчет за 2013 г. е равен на 0, може да кандидатства по горепосочената схема.</p> <p>Очаквам вашият отговор.</p> <p>С уважение, <i>Подател: Татяна Коларова</i> <i>Ел. поща: tania.kolarova@abv.bg</i></p>	<p>Един от критериите за допустимост на кандидатите по настоящата процедура за подбор на проекти е те да имат минимум три приключени финансови години (2013, 2014 и 2015 г.), като е допустимо за някоя от финансовите години предприятието-кандидат да не е отчело финансова активност и да е подало нулев Годишен финансов отчет.</p> <p>Следва да имате предвид, че при липса на финансова активност през някоя от последните три приключени финансови години предприятието кандидат ще получи по-малък брой точки по критерии от раздел II. Иновативен капацитет и финансова стабилност на кандидата преди изпълнение на проекта (исторически данни).</p>
9.	05.01.2016 г.	<p>Здравейте,</p> <p>Разглеждаме отворена процедура BG16RFOP002-1.001 „Подкрепа за внедряване на иновации в предприятията. В тази връзка имам два въпроса, отговорът на които има значение във връзка с вземаме на решение за кандидатстване по процедурата.</p> <p><b>Въпрос 1:</b> Едно от условията за допустимост на разходите е, направените инвестиции да са видни и валидни поне 5 години (за големи предприятия). Въпросът ми е дали това би важало ако направената инвестиция (примерно в машини) е извършена в едно местоположение на работодателя, а по-късно (в рамките на същите 5 години) бъде преместена физически на друго място, поради причина закупуване на друг имот за производствени цели с оглед оптимизация и реорганизация на производствената дейност</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1) Моля, вижте разясненията на УО по Въпрос №5, т.2.</li> <li>2) По настоящата процедура допустимите за подкрепа видове иновации са продуктова и производствена (процесова) иновация, които следва да попадат в приоритетните направления на тематичните области на ИСИС. Споменатите приоритетни направления (роботика и автоматизация на процеси, в т.ч. 3-D моделиране на роботизирани автоматизирани системи; проектиране и производство на високо-технологични продукти и/или участие в над-национална производствена верига, вкл. в аеро-космическата индустрия; системи за автоматизирано и софтуерно подпомагано управление с приложение в производството) попадат в тематична област „Мехатроника и чисти технологии“ на ИСИС, съответно проекти, които реализират иновации в изброените приоритетни направления са допустими по процедурата. Също така, следва да имате предвид че на база представените от кандидата документи при подаване на проектното предложение ще бъде извършена оценка на иновативността на внедряваната иновация (съгласно критерии 1 и 2 от раздел „Иновативност и пазарна приложимост на подкрепяната иновация“), като максимален брой точки ще получат проектни предложения с иновации, защитени с патент и притежаващи световна/европейска новост.</li> </ol>



№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
		<p>(нямаща нищо общо с проекта) но на по-късен етап? Причината за не изграждане на ДМА в новия имот, е че той е все още в процес на придобиване и тепърва изграждане, които най-вероятно няма да съвпадат със сроковете на реализация на проектното предложение.</p> <p><b>Въпрос 2:</b> Съгласно посочените дефиниции, това което най-близко до нашия процес и предмет на дейност е: <b>Производствена (процесова) иновация</b> е внедряване на нов или значително подобрен начин на производство или доставка на продукта. Тук влизат значителни изменения в технологиите, производственото оборудване и/или софтуера;</p> <p>В тази връзка открих няколко точки, по които смятам че бихме могли да отговорим на критериите за допустимост на инвестицията, а именно:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- роботика и автоматизация на процеси, в т.ч. 3-D моделиране на роботизирани автоматизирани системи;</li> <li>- проектиране и производство на високо-технологични продукти и/или участие в над-национална производствена верига, вкл. в аеро-космическата индустрия;</li> <li>- системи за автоматизирано и софтуерно подпомагано управление с приложение в производството;</li> </ul> <p>Въпросът ми е следният: следвайки горните критерии, счита ли се за покритие на техническите изисквания за допустимост – например инвестиции в нови CNC машини от по-ново поколение (спрямо тези, които се използват при нас в момента), които биха подобрили производителността за час, и биха дали по-голяма гъвкавост на промени в продукцията произвеждана на тях. Това би ни дало по-ниска себестойност, а от там и повишаване на конкурентоспособността на пазара в сектора в който работим.</p>	<p>Съгласно т. 14.2 от Насоките за кандидатстване, допустимите разходи по Елемент А „Инвестиции“ на настоящата процедура са: 1. Разходи за придобиване на <b>машини, съоръжения и оборудване</b>, представляващи дълготрайни материални активи, необходими за изпълнението на дейностите по проекта; 2..Разходи за придобиване на дълготрайни нематериални активи (вкл. разходи за разработване на софтуер), необходими за изпълнението на дейностите по проекта.</p> <p>Следва да имате предвид, че окончателно становище относно допустимостта на даден проект и допустимостта на даден разход ще бъде взето от Оценителната комисия в Управляващия орган, която ще разполага с цялата информация относно проектното предложение.</p>



№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
		<p>Областите в които работим са производство на метални компоненти и производство на дървени компоненти.</p> <p>Предварително благодаря за отделеното време!</p> <p>С уважение, Подател: Галина Ванкова Ел. поща: galina.vankova@gabinvest.eu</p>	
10.	05.01.2016 г.	<p>Здравейте,</p> <p>Във връзка със стартиралата процедура <a href="#">BG16RFOP002-1.001 „Подкрепа за внедряване на иновации в предприятията“</a> по ОП "Иновации и конкурентоспособност" искам да задам следния въпрос: при внедряване на иновативен продукт - лекарствено средство допустими ли са разходи по елемент "Услуги" за провеждане на клинични изследвания на иновативен и внедряван лекарствен продукт? Тези изследвания се правят след като продуктът е вече разработен преди да бъде пуснат в масово производство и разпространен. Клиничните проучвания се провеждат в болница или центрове за медицински проучвания и в тях участват здрави доброволци или пациенти. Целта на клиничните изследвания е да се прецени безопасността на лекарството; да се определят нежеланите лекарствени реакции на лекарството; да се прецени как да се прилага лекарството; да се сравни новото лекарство с друго лекарство или плацебо (неактивен вид на новото лекарство) или други стандартни терапии, за да се докаже дали новото лекарство има по-добро действие от неговите алтернативи. Моля, отговорете конкретно допустими ли са разходи по елемент "Услуги" за провеждане на клинични изследвания на иновативен лекарствен продукт, който ще бъде внедрен в резултат на изпълнението на проект по процедурата?</p> <p>Благодаря, Поздрави, milnova_cvety@abv.bg</p>	<p>Съгласно т.13.1 от Насоките за кандидатстване допустими дейности по Елемент Б „Услуги“ по настоящата процедура са Помощни услуги в подкрепа на иновациите, които включват „осигуряване на лаборатории с цел разработване на по-ефективни продукти, процеси или услуги, като например: услуги за провеждане на изследвания, измервания и изпитвания и др.“. Насоките за кандидатстване не съдържат ограничение за вида изследване, който предлага съответната лаборатория. С оглед на спецификата на процедурата, допустимо е ползването на определени услуги, извършвани от лабораториите, а не наемането на лаборатории от кандидата за определен период от време за извършване на съответните изследвания.</p> <p>Следва да имате предвид, че окончателно становище относно допустимостта на даден разход ще бъде взето от Оценителната комисия в Управляващия орган, която ще разполага с цялата информация относно проектно предложение.</p>



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
ИНОВАЦИИ И  
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

**ПОСТЪПИЛИ ВЪПРОСИ ОТ КАНДИДАТИ И РАЗЯСНЕНИЯ ПО ТЯХ ПО ПРОЦЕДУРА  
BG16RFOP002-1.001 „ПОДКРЕПА ЗА ВНЕДРЯВАНЕ НА ИНОВАЦИИ В ПРЕДПРИЯТИЯТА“**

*Инвестираме във Вашето бъдеще*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД  
ЗА РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ